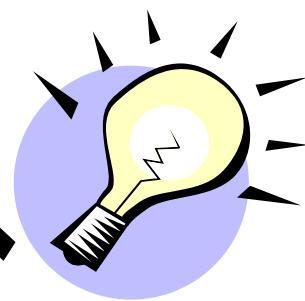


成功者に学ぶ 新事業へのヒント



一から新品を作ることは非常に難しいことです。大発明家であるエジソンでさえ、技術的に先行している人から特許を買い、その後、電球ビジネスを成功させている例もあります。また、自社にぴったりのマーケットがあることはわかっているが、既に特許権があつて、後から参入できないと、簡単にあきらめていないでしょうか。

このセミナーでは、実際の成功例を挙げて説明し、どのようなマーケットを選択して、どこに気を付けて新品を開発すれば良いのかをお話いただきます。



講師紹介

ポプラ国際特許事務所
所長・弁理士
田中 聡 氏

《学歴》

立命館大学大学院 理工学研究科 電気工学専攻 修了
IEEE（米国電気電子工学学会）会員

《職歴》

- ・パナソニックにて制御基板の設計及びそのソフトウェア開発
- ・中小企業にて、特許訴訟対応、発明の発掘
- ・大手特許事務所にてトヨタ、パナソニック、シャープ、ディズニー等の国内外出願
- ・米国や中国の特許事務所にて特許実務を学ぶ

セミナー概要

【日時】平成27年1月19日（月）18：00～20：00

【場 所】 堺市産業振興センター セミナー室2
〒591-8025 堺市北区長曾根町 183-5

【定 員】 50名（申込先順）

【参加費】 無料

【主催】 堺市・（公財）堺市産業振興センター・日本弁理士会近畿支部

【共催】 堺商工会議所・（株）さかい新事業創造センター（S-Cube）

【申込方法】 下記の参加申込書に必要事項を記入いただきFAXにてお申込みください。

【問合先】 堺市産業振興センター 経営支援課
担当：中辻、這越（ハエコシ）

（公財）堺市産業振興センター 経営支援課 行
「成功者に学ぶ新事業へのヒント」参加申込書

FAX：072-255-1185

会社名：

氏名（フリガナ）	部署名・役職名	住所（連絡先）	TEL	FAX