

中小企業が大手企業と上手く連携していくコツ

～交渉のポイントと利益を生み出す契約内容とは?!～

中小企業が大手企業などを相手に取引や連携を行っていく際には、実務上さまざまなことに留意しなければなりません。特に、知的財産に関する取り組みが必要となってきます。

そこで、このセミナーでは、中小企業が自社の技術やアイデアを守っていくうえで気を付けるべきポイントや、大手企業に有利な条件で取引を進められないようにする方策をお話します。そして、利益を生み出すためにはどのような契約内容にすればよいのか、その前提として必要となる特許のとり方・使い方などを、具体例を交え、わかりやすく解説します。

自社の技術を活かして大手企業をはじめとした他企業との連携を行っている企業、これから連携したいと思っている企業の皆様は、奮ってご参加ください。

セミナー概要



講師 辻本 希世士 氏
辻本法律特許事務所 所長
弁護士／弁理士／ニューヨーク州
弁護士、山口大学客員教授
法律の専門家である弁護士でありながら
特許・知的財産の専門家である弁理士の
資格をもつ。海外案件に強く、海外紛争
解決や外国出願のサポートを行っている。
主な著書に、「図表とイラストでよく分
かる 特許のとり方・使い方」発明協会
「特許・知的財産の基本のき」日東書院
(共著)、「商品のモノマネのルール」
P H P 研究所など。

- 【日 時】 平成26年3月18日(火) 14:00～16:00
- 【場 所】 堺市産業振興センター 4階 セミナー室2
- 【内 容】 講演「中小企業が大手企業と上手く連携していくコツ」
 - ・「自社の技術」や「自社の技術を活かした製品」を大手企業に販売する場合の契約類型のご紹介
 - ・各類型で利益を生み出す契約条項のご紹介
 - ・前提として必要な特許のとり方・使い方 等
- 【講 師】 辻本法律特許事務所 所長
弁護士 弁理士 ニューヨーク州弁護士
辻本 希世士(つじもと きよし) 氏
- 【対 象】 企業及び事業を営む個人等
- 【定 員】 20名
(先着順、定員になり次第締め切ります。)
- 【参加費】 無 料
- 【主 催】 公益財団法人堺市産業振興センター
- 【問合先】 公益財団法人堺市産業振興センター
経営支援課 中辻、這越(ハエコシ)
〒591-8025 堺市北区長曾根町183-5
TEL: 072-255-6700
FAX: 072-255-1185
- 【申込方法】 下記の参加申込書に必要事項を記入し、FAXでお送りください。

申込書

▼ FAX 072-255-1185

会社名 :				
氏名(フリガナ)	部署名・役職名	住所(連絡先)	TEL	FAX
		〒		
		〒		
※本セミナーをどこでお知りになりましたか?(○で囲んでください。) ホームページ ・ メールマガジン ・ ファックス ・ チラシ ・ その他()				

※参加票は送付いたしませんので、当日、会場へ直接お越しください。

※お申込みに際しご提供いただきました個人情報は当セミナーへのお申込みの確認及び当センターが行うセミナー等事業のご案内に利用させていただく場合があります。